



Cuervo Resources

2 Dezember 2009

Cuervo Resources - "Ressourcen finden, nachweisen und verkaufen"

Peru produziert schon eine erhebliche Menge von Silber, Gold, Kupfer und Zink aber andere Minerale warten auf Entwicklung - einschliesslich Eisenerz. In den vergangenen Jahren war Bergbau die wichtigste Devisenquelle des Landes und erwirtschaftet derzeit rund 40% des Bruttoinlandsproduktes, dank einer Kombination aus soliden Banken- und Rechtssystemen, guter Infrastruktur und Freihandelsabkommen mit Kanada, den Vereinigten Staaten und China.

Das Fraserinstitut klassifiziert Peru als das dreizehnte beste Bergbau-Reiseziel der Welt wegen seiner "Bergbau-freundlichen" regelnden Umwelt und riesige Bodenschätze.

Peru hat noch einen Vorteil - das Land liegt an der Pazifikküste und ermöglicht direkte See-wege nach Asien.

Cuervo Resources: "Ressourcen finden, nachweisen und verkaufen"

Cuervo Resources (CNSX: FE) (FWB: CRR) nutzt das Eisenerz Potenzial von Peru aus. Cuervo hat Sitz in Kanada. Es wird an der Kanadischen Nationalen Börse und an der Frankfurter Börse gehandelt. Das Unternehmen konzentriert sich nur auf Eisenerz in Peru.

Es hat eine strategische Präsenz in einer begehrten Region mit Weltklasse-Eisenerz-Potential gesichert.

Das Geschäftsmodell für Cuervo ist einfach: "Ressourcen finden, nachweisen und verkaufen".

Die Firma besitzt eine 100% ige Beteiligung an mehr als 25.000 Hektar Land durch dem eisenhaltige Gürtel von Peru.

Das am weitesten fortgeschrittene Bereich der Exploration ist die 13.600 ha Cerro Ccopane Liegenschaft. Cuervo's Management glaubt Cerro ist das Kronenjuwel und wo das Unternehmen C \$ 13 Mio. in die Exploration bis Heute investiert hat.

Diese Aufmerksamkeit hat Vorteile für Cuervo Resources geerntet. Das Unternehmen hat bereits 56 Millionen Tonnen, gemessen und angezeigt - mit Gehalt von 46,7% Eisen und 51 Millionen Tonnen abgeleitet mit Gehalt von 43,7% Eisen von knapp 121 Löcher auf der Orcopura Zone.

Wichtig ist es, dass die Orcopura Zone einer von sechs Zonen auf der Cerro Ccopane Liegenschaft ist, die von Oberflächen-Vorfürungen und Geophysik identifiziert wurden.

Die Gruppe hat trotzdem Schwere und geophysikalischen Tests und Modellierung auf fünf der sechs Zonen abgeschlossen und die Ergebnisse zeigen das Potenzial für eine wesentliche größere 2,65 Milliarden Tonnen Eisenerz.

Metallurgie

Im November 2007 hat die Gesellschaft mit einer metallurgischen Untersuchung von Bohrkernmustern begonnen, um festzustellen ob sich das Material für magnetische Trennung der Inhaltsstoffe und Nebenprodukte eignet. Dieser Versuch hat gezeigt, dass die meisten Verschmutzungsstoffe (Schwefel und Kupfer) sich beseitigen lassen und ein verbessertes hochgradiges Eisenkonzentrat von 66 % bis 69 % erreicht werden kann - genau die gewünschte Qualität für die internationalen Märkte.

Eine unabhängige Transport-studie von Sandwell Engineering and PSI Engineering wurde im Februar 2009 abgeschlossen. Das beschloss, dass der Transport von Erz aus Cerro Ccopane nach eine Pacific Hafen an der Küste von Peru über eine dedizierte Pipeline oder der Bahn machbar wäre.

Der Bericht überlegt sich entweder ein 5 Mio. Tonnen pro Jahr (MTPA), 10 MTPA oder 20mtpa Projekt über einen 20-jährigen Lebensdauer der Mine.

Share Information

Code: FE / CRR
Listing: CNSX / FWB
Sector: Bergbau

Website: www.cuervoresources.com

Company Synopsis:

Cuervo Resources Inc. ist eine kanadische Explorations-Aktiengesellschaft, die am 30. Mai 2007 zum ersten Mal an die Börse ging. Die Gesellschaft hat in Peru potentielle Eisenerzvorkommen durch ihre peruanische Tochtergesellschaft Minera Cuervo S.A.C. erworben und führt dort Bohrungen durch. Cuervo Resources Inc. wird an der Kanadischen Nationalen Börse (CNSX) unter dem Symbol FE geführt. Die Gesellschaft wird ebenfalls an der Frankfurter Börse unter dem Symbol CRR gehandelt.

Author:

Ian Mclelland +44(0)1202 770386
action@proactiveinvestors.com



Um dies in Perspektive zu setzen, der größte Eisenerz in Peru ist die 5mpta, 1,5 Milliarden Tonnen Marcona Mine von Shougang Hierro Peru.

Cuervo ist nun bestrebt, ein Joint Venture zu verhandeln, um das Projekt weiter zu entwickeln.

Bemerkenswert ist das Cardero Resources (TSX: CDU), auch in Peru, hat einen Vereinbarung unterzeichnet über dem Verkauf einer 12,200ha Eisenerz Liegenschaft in Peru mit einer abgeleiteten Ressource von 863 Mt zu Chinesischen Interessen für US \$ 100 Millionen. Mit Cardero als Maßstab, ist es leicht erkennen, warum Cuervo glauben, dass sie ein Joint Venture für Cerro Ccopane sichern kann.

Eisenerz-Markt

Es wird geschätzt dass rund 98% von Eisenerz bei der Herstellung von Eisen-und Stahlindustrie verbraucht wird, so dass angesichts der jüngsten globalen Konjunkturabschwächung es unweigerlich zu einem Rückgang der Eisenerz-Preise. Aber, die neueste Zahlen deuten, dass die Nachfrage wieder zur Tagesordnung übergeht.

Die Handelsgruppe "The World Steel Association" prognostiziert dass die globale Stahlmarkt sich um 9,2% über dem nächsten Jahr aufgrund der erhöhten Produktion wachsen wird, und wird die Nachfrage nach Eisenerz unterstützt.

Das Unternehmen BHP Billiton (LSE: BLT, ASX: BHP) hat auch vor kurzem gesagt, dass das erste Quartal Eisenerz Produktion auf einen Rekordstand gestiegen hat, wegen der Erholung der globalen Stahlnachfrage.

Diese Stellungnahmen wurden von Rio Tinto (LSE, ASX: RIO) und Vale (NYSE: VALE) wider.

Diese Erholung der Nachfrage hat eine weitere Runde von Investitionen aus Asien in beiden frühen und fortgeschrittenen Eisenerz-Projekte auf der ganzen Welt gezündet. Warum?

Ganz einfach, ist China über ihre Abhängigkeit vom "The Big Three" für Eisenerz betroffen.

Als Teil der Strategie, um die Versorgungssicherheit zu diversifizieren, hat China stark in andere Projekte und Unternehmen investiert.

Das ist eine vielversprechende Entwicklung für junge Eisenerzunternehmen, einschliesslich Cuervo. Es hat vor kurzem Brian Berner als CEO berufen.

Berner ist einer der Gründer des Unternehmens, und bringt auch vier Jahrzehnten Erfahrung im Finanz-und als Berater für die Bergbauindustrie durch seine eigene Beraterfirma für den Kapitalmarkt.

Die Ernennung der Berner auf die Position des CEO ist ein klares Signal, dass das Unternehmen seinen Schwerpunkt auf die Sicherung ein Joint Venture-Partner verlagert wurde.

Berner wird von Präsident und Direktor John Siriunas, der über 30 Jahre im Bergbau als unabhängiger Berater für die Bergbau-Industrie, unterstützt. Herr Siriunas war auch in verschiedenen Management-Kapazitäten mit Explorationsgesellschaft Unternehmen tätig.

Der Rest des Vorstandes bringt auch viele Erfahrung, wie Gordon Watts, der über 40 Jahre Erfahrung in der Bergbauindustrie in der Exploration, Entwicklung und den Betrieb hat, Velasquez Frühling, der 45 Jahre Erfahrung in der Mineral-Industrie mit einer soliden Hintergrund in der Planung und Verwaltung von Explorations-Programme, Due Diligence, Machbarkeitsstudien und Bewertung von großen und kleinen Vorkommen, und der Betrieb von Minen hat und Daniel Hamilton, der über 25 Jahre Erfahrung in der Finanz-und Rechnungswesen hat.

Zusammenfassend, China - der weltweit größte Verbraucher von Eisenerz - hat deutlich gemacht, dass es ihre Abhängigkeit von "The Big 3" für Eisenerz Versorgung verringern will, durch den Ankauf eigenen Vermögens. Dies ist ein vielversprechendes Entwicklung für junge Eisenerzunternehmen wie Cuervo, die aktiv einen Partner suchen.

Das Unternehmen ist noch jung, aber Cuervo Resources' Strategie (Ressourcen finden, nachweisen und verkaufen) hat das Potential, treue Aktionäre reichlich zu belohnen.

Proactive Investors facilitate the largest global investor network across 4 continents in 4 languages. With a team of analysts, journalists, & professional investors Proactive produce independent coverage on 1000's of companies across every sector for private investors, private client brokers, fund managers and international investor communities.

Contact us ■ +44 (0)1202 770386 ■ action@proactiveinvestors.com ■



No investment advice

Proactive Investors is a publisher and is not registered with or authorised by the Financial Services Authority (FSA). You understand and agree that no content published constitutes a recommendation that any particular security, portfolio of securities, transaction, or investment strategy is suitable or advisable for any specific person. You further understand that none of the information providers or their affiliates will advise you personally concerning the nature, potential, advisability, value or suitability of any particular security, portfolio of securities, transaction, investment strategy, or other matter.

You understand that the Site may contain opinions from time to time with regard to securities mentioned in other products, including company related products, and that those opinions may be different from those obtained by using another product related to the Company. You understand and agree that contributors may write about securities in which they or their firms have a position, and that they may trade such securities for their own account. In cases where the position is held at the time of publication and such position is known to the Company, appropriate disclosure is made. However, you understand and agree that at the time of any transaction that you make, one or more contributors may have a position in the securities written about. You understand that price and other data is supplied by sources believed to be reliable, that the calculations herein are made using such data, and that neither such data nor such calculations are guaranteed by these sources, the Company, the information providers or any other person or entity, and may not be complete or accurate.

From time to time, reference may be made in our marketing materials to prior articles and opinions we have published. These references may be selective, may reference only a portion of an article or recommendation, and are likely not to be current. As markets change continuously, previously published information and data may not be current and should not be relied upon.